

Wir bieten Dir ein Sprungbrett
für eine aussichtsreiche
Karriere im Online Marketing.

Sales Manager New Business (m/w)

Du suchst entschlossen nach einer Aufgabe mit Zukunft?

Du kannst Dir vorstellen im Online Marketing zu arbeiten, bist motiviert,
sprachlich versiert und hast Lust, Dich aktiv weiterzuentwickeln?

Du hast Lust auf ein sympathisches, offenes Team in Hamburg?

Dann leg bei uns an. Bei Dock15 in der Hafen City.

Eine spannende Aufgabe:

Wir leben Google, AdWords und YouTube. Online-Marketing ist unsere Welt. Wir beraten Agenturen und Unternehmen in Deutschland, Österreich und der Schweiz zur breiten Produktpalette der Google Marketing Solutions und helfen Unternehmen sich im digitalen Zeitalter mit Ihrer Zielgruppe zu verbinden.

- Du kontaktierst Agenturen oder Unternehmen im Namen von Google und begleitest sie bei den ersten Schritten in die Welt des Online Marketings.
- Durch deine Überzeugungskraft schlagen Deine Kunden und deren Geschäftsführer strategisch neue Wege ein.
- Die Verantwortung für Deine ambitionierten Ziele verlierst Du nie aus den Augen.
- Du bist proaktiver Berater und Partner, der die Initiative ergreift und die Partnerschaft nach strategischen Aspekten vorantreibt.
- Alle notwendigen Informationen pflegst D3u in unserer Datenbank.
- Dein Pipeline-Management hast du immer im Blick und ein strukturiertes Reporting ist für Dich selbstverständlich.
- Eine hohe Kundenzufriedenheit ist Dein oberstes Ziel.

Näheres über unser Unternehmen findest Du hier: www.dock15.de

Der Background, der uns überzeugt:

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein Hochschulstudium?
- Du hast Vertriebserfahrung, vorzugsweise in der Akquisition von B2B-Neukunden?
- Du hast Drive und digitalen Spirit, bist motiviert und kannst kommunikativ überzeugen?
- Du bist strukturiert, klar und analytisch?
- Du hast eine hohe Eigenmotivation Dich im Bereich Online Marketing weiterzuentwickeln?
- Du kannst komplexe Dinge schnell und einfach erklären?
- Du hast sehr gute Deutschkenntnisse?
- Du hast eine positive Grundeinstellung, suchst nach Lösungen und mit Dir macht Arbeiten Spaß?

Dann bist du bei uns richtig.

Das Umfeld, das dich erwartet:



Zentralität

Du arbeitest im Herzen der Hamburger Hafencity, in einem innovativen und dynamischen Umfeld.



Offenheit

Dich erwartet ein sympathisches Team, das Vielfalt schätzt und sich durch eine lebhaftere Start-Up Kultur auszeichnet.



Know-how

Du erhältst ein Best-in-Class Training, das Dich auf Deine Aufgaben im Online Marketing perfekt vorbereitet. In einem dynamischen Marketing Bereich gewinnst Du Know-how für eine aussichtsreiche Karriere.



Feelgood

Du magst ein gutes Feel-good-Management? Wir auch! Wir mögen Yoga in der Mittagspause, Lunchtickets, Bürohunde und coole Events.

Du bist interessiert?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung über das Bewerbungsformular auf unserer Website, oder an karriere@dock15.de

Unternehmen

DOCK15 ist ein Spezialist für Vertriebsaufgaben und Beratungsdienstleistungen im Performance Marketing. Wir sind offizieller Outsourcing-Partner von Google und betreuen Kunden und Online Marketing Agenturen in der DACH Region. Im Rahmen unseres geplanten Wachstums in 2018 suchen wir außergewöhnliche Persönlichkeiten, die sich gern Herausforderungen stellen und Lust haben, in einem innovativen Umfeld in der Hamburger Hafencity zu arbeiten.

Näheres über unser Unternehmen findest Du hier: www.dock15.de